

José Burgos

Ingeniero de Sistemas



Datos personales



José Burgos



josephburgos.g@gmail.com



829.801.5688



Santo Domingo, Rep. Dom.



linkedin.com/in/josesburgos

Habilidades

Excel	●●●●●
Power BI	●●●●●
SQL	●●●●●
R	●●●●●

Idiomas

Español (nativo)	●●●●●
Inglés	●●●●●

Referencias

Susy Matos

Forero CTC
809.224.6043

Laura Peña

Sony LATAM
809.697.7225

David Silva

TM Cell, Miami
1 954.391.2526

Perfil Profesional

Graduado de Ingeniería de Sistemas en la UCSD con 4 años de experiencia en el área análisis de datos. Dentro de mis logros en el área BI, fue demostrar con datos y graficas como estaba el mercado de Rep. Dom. en el sector de telefonía móvil.

Poseo habilidades de comunicación y resolución de conflictos bajo diferentes situaciones y entornos, y cuento también con la capacidad de trabajar bajo presión y en equipo.

Para acceder a mi portafolio, visitar mi página web www.joseburgos.net

Educación

Grado de Ingeniería de Sistemas

Universidad Católica Santo Domingo (UCSD), Santo Domingo, Rep. Dom.

Cursos

- SQL Server Integration Services (SSIS) en LinkedIn - 2022.
- Modelado de Datos para Power BI en SQLBI - 2021.
- Manejo de proyectos con metodología SCRUM en PUCMM - 2020.
- Fundamentos de R en Platzi - 2019.
- Curso de Business Intelligence con Power BI en Platzi - 2018.
- SQL Server y MySQL en Udemy - 2016.
- Git y Github en Platzi - 2015.

Experiencia

Ingeniero de homologación

2018 - 2019

TM Cell, Rep. Dom.

- Realizar el proceso completo de homologación, desde la fase que era obtener las muestras (smartphones, feature phones y teléfonos fijos) enviadas desde Miami hasta obtener la "carta de aprobación" por parte de los proveedores de servicios.
- Agotar un amplio protocolo de pruebas a nivel de software y pruebas de campo/red (2G, 3G, 4G) en las distintas zonas del país para garantizar el correcto funcionamiento de las muestras dentro de la red de los proveedores de servicios.

Ingeniero de homologación

2016 - 2018

Sony LATAM - Forero CTC

- Realizar el proceso completo de homologación, desde la fase que era obtener las muestras (smartphones) enviadas desde Japón hasta obtener la "carta de aprobación" por parte de los proveedores de servicios.

Inteligencia de negocios

2013 - 2018

Sony LATAM - Forero CTC

- Realizar reportes de ventas quincenal, mensual y anual por modelos/gamas.
- Realizar comparativas de precios, análisis de mercado, benchmark técnico sobre productos Sony vs la competencia.